



# Tool 1. Een goed begin...

In deze tool vind je vragen die je helpen om samen een beter beeld te krijgen van jullie initiatief. De vragen helpen je om het gesprek te voeren over wie jullie zijn, wat jullie doen, waar jullie staan en hoe jullie elkaar het beste kunnen ondersteunen. Dit is een moment om open en eerlijk met elkaar te praten, inzichten te delen en nieuwe ideeën te ontwikkelen. Zo leren jullie elkaar beter kennen en creëren jullie meer gezamenlijke focus. Je kunt de vragen als groep bespreken, maar als je al een grote groep op de been hebt kun je er ook voor kiezen om de vragen in deelgroepen te behandelen

## Wie?

### Wie willen we dat er meedoet?

- Wie zijn de initiatiefnemers? Start je alleen of met een groep?
- Wat zijn jullie kwaliteiten? Laat weten waar je goed in bent en wat je leuk vindt om te doen.
- Welke rollen zijn er te verdelen?
- Welke organisaties wil je bij het proces betrekken?

## Waar?

### Op welke plek gaan we bezig?

- Hoe groot is de buurt/wijk/dorp waar je bezig wilt, welke huishoudens vallen hieronder?
- Wil je iets doen in de publieke omgeving of in en om het huis?

## Wat?

### Wat willen we bereiken?

- Wat is het doel van je initiatief?
- Heb je meerdere doelen?
- Waarom wil je graag je doel bereiken, wat motiveert je om aan de slag te gaan?

## Waarom?

### Waarom willen we dit doel bereiken?

- Wat drijft jouw buurtinitiatief?
- Wat drijft jou persoonlijk als lid van het initiatief?
- Waarom wil je graag je doel bereiken, wat motiveert je om aan de slag te gaan?

## Wanneer?

### Wanneer willen we dit doel bereiken?

- Stel met een tijdlijn vast wanneer je je doelen behaald wil hebben. Dit is handig voor jezelf én voor de organisaties waar je mee samenwerkt.
- Dit is ook relevant als je gebruik maakt van tijdelijke regelingen en subsidies.

## Hoe?

### Hoe gaan we dit doel bereiken?

- Onderzoek of jullie initiatief aansluit bij lokale en nationale regelingen en subsidies, wellicht liggen er kansen om jullie initiatief van financiering te voorzien.